

Dott. Ing. Alessandro ROVERA

Acconsento esplicitamente al trattamento dei dati ai sensi del Regolamento Generale sulla protezione dei dati (RGPD n. 679/2016), compreso il trattamento di eventuali dati particolari.

Dopo la laurea magistrale in Ingegneria Elettronica presso il Politecnico di Torino nel 1990, ho completato la formazione conseguendo un Master in Informatica e Automazione. Ho trascorso la prima fase dell'esperienza lavorativa in Comau S.p.A. (Gruppo Fiat, azienda leader nella progettazione e realizzazione di impianti di automazione industriale per il settore Automotive), ho ricoperto incarichi di responsabilità gestionale (capo cantiere, program manager) sino ad assumere ruolo e inquadramento dirigenziale, operando principalmente presso le sedi estere dell'azienda (Renault, Saab, Volvo, Jaguar, Ford).

Rientrato in Italia per ragioni personali, nel 2001 ho iniziato ad operare per conto di fondi istituzionali di investimento italiani e stranieri ricoprendo, come temporary manager, incarichi di consigliere di amministrazione e amministratore delegato presso aziende partecipate principalmente nel settore ICT (GIMS srl, fondo WOPE gestito in Italia da Virtus Capital Partners).

Dal 2006 al 2010 ho collaborato stabilmente come partner associato della società di business advising Stempel&Partners, di Milano, impegnato principalmente in operazioni di M&A e change management nel settore delle aziende ad alto contenuto tecnologico, per le quali ho seguito gli aspetti di pianificazione strategica e industriale. In quell'occasione ho colto l'opportunità di arricchire il mio bagaglio di conoscenze professionali degli elementi economico-finanziari che costituiscono il fondamento delle operazioni di finanza straordinaria in ambito M&A.

Per conto di un fondo italiano di VC (Innogest), tra il 2007 e il 2008, come per alcuni mesi ho seguito da vicino una start-up innovativa nel settore aeronautico dei velivoli senza pilota (UAV) (Nimbus, Gruppo ARIS – veicoli per la difesa). Con l'incarico di CFO, temporary manager, ho costruito il piano che ha consentito all'azienda di attirare significativi contributi pubblici (SMAT).

Come temporary manager, da giugno 2009 al 2011 ho ricoperto l'incarico di Research & special projects adviser in Akhela Srl (ICT, sistemi embedded, Gruppo Saras) per supportare una fase di inteso cambiamento strategico, implementare i programmi di ricerca e sviluppo agevolati dell'azienda sul territorio piemontese e a livello comunitario e supportare l'azienda nelle operazioni di finanza straordinaria (scouting e finalizzazione di acquisizione di piccole imprese innovative sul territorio piemontese). Ho maturato una particolare esperienza nei processi di scouting e selezione delle start-up tecnologiche/spin-

off accademici e nell'ambito dei bandi pubblici per attività di ricerca e sviluppo (italiani ed europei) garantendo all'azienda la copertura finanziaria per i suoi programmi di R&D.

Nel 2010, da imprenditore, sono stato tra i protagonisti dello start-up di ET99, uno spin-off del Politecnico di Torino creato per sfruttare commercialmente gli esiti di una intensa attività di ricerca nel settore della conversione statica dell'energia elettrica. La tecnologia ET99 consente di realizzare inverter (DC/AC) e alimentatori (AC/DC) con caratteristiche di rendimento, masse, ingombri, pesi e costi nettamente migliori dello stato dell'arte. La start-up ha ottenuto numerosi premi a livello nazionale (1^a posto all'I3P, 2^a posto premio innovazione della Presidenza del Consiglio). Con l'incarico di Direttore Generale ho condotto la proposta di partnership strategica nei confronti di Elettronica Santerno

Dallo stesso anno e sino al 2012 ho collaborato con il fondo di Venture Capital Piemontech, in qualità di business & investment advisor su aziende target nei settori meccanica avanzata, ICT ed Energy.

Ho seguito un stage presso la UCLA di Los Angeles sul business planning per aziende in fase early-stage, completando la formazione in ambito pianificazione strategica in ambito seed-investment.

Dal 2012 sono tra i soci fondatori e senior partner di Always, una società di partecipazioni impegnata in processi di incubazione e seed funding di start-up innovative e servizi di consulenza strategica ad aziende di piccola e media dimensione, con ambizioni/prospettive di sviluppo.

Always supporta lo sviluppo di idee imprenditoriali innovative nel loro percorso di business, operando nelle aree dove la tecnologia è il fattore innovativo abilitante, con un percorso che prevede assistenza al management per:

- lo sviluppo di analisi di mercato;
- la pianificazione strategica del business;
- il supporto alla gestione operativa aziendale;
- il reperimento delle risorse finanziarie;
- il perfezionamento delle strategie commerciali e di marketing;
- l'ottimizzazione del prodotto;
- l'internazionalizzazione.

All'interno di Always ricopro la responsabilità del processo di selezione delle aziende da partecipare, dei processi di pianificazione strategica, di gestione operativa aziendale e reperimento delle risorse finanziarie necessarie allo sviluppo degli start-up. Nel 2015 ho condotto due delle aziende a portfolio al successo del bando Smart&Start di Invitalia riservato alle start-up innovative.

In Always operiamo preferibilmente nei settori AUTOMOTIVE, AUTOMAZIONE, AEROSPAZIO, ENERGIE
Ad oggi abbiamo valutato oltre 100 start-up e spin.off accademici, fornendo servizi di accelerazione d'impresa verso il mercato dei prodotti e il mercato dei capitali ad alcune decine di giovani realtà in Piemonte, Liguria, Emilia Romagna e Veneto.

Dal 2016 al 2018 sono stato alla guida di un progetto di Open-Innovation per Altec S.p.A. (Agenzia Spaziale Italiana, Thales Alenia Space) volto ad identificare ed avviare iniziative di innovazione tecnologica in partnership (equity o joint-ventures) con start-up innovative presenti sul territorio.

Ad oggi ho condotto complessivamente oltre 10 programmi di pianificazione/riflessione strategica e redatto oltre 50 piani industriali (business plan) per START-UP e PMI TECNOLOGICHE

Opero in lingua Inglese come in Italiano.

